

Sampo-konsernin vuosikertomus 2013

Tämä on käyttäjän laatima ote Sammon verkkovuosikertomuksesta, eikä tätä otetta voi kutsua missään yhteydessä Sammon vuosikertomukseksi tai sen osaksi. Sammon vuosikertomus on kokonaisuudessaan luettavissa osoitteessa www.sampo.com/vuosikertomus.

Mandatum Life Mandatum Life

Mandatum Lifelle vuosi 2013 oli kaikilla keskeisillä mittareilla mitattuna onnistunut. Sijoitussidonnainen maksutulo oli ennätysasuuri ja tulos parani onnistuneen sijoitustoiminnan ansiosta. Myös liikekulut kehittyivät myönteisesti ja sijoitussidonnainen vastuuvetka ylitti ensimmäistä kertaa laskuperustekorollisen vastuuvetlan.

Mandatum Lifen sijoitustuotot olivat hyvät. Sijoitustuotot kasvoivat erityisesti osakesijoitusten erinomaisen tuoton ansiosta. Matalariskiset pitkät korot säilyivät edelleen alhaisina, joten erääntyvien korkosijoitusten jälleensijoitusriski säilyy edellisten vuosien tapaan merkittävänä. Matalien korkotasojen vuoksi yhtiö jatkoi vastuuvetlan korkotäydennysten kasvattamista ja näin ollen vastuuvetlan tuottovaadetta vuosille 2014 ja 2015 on alennettu.

Ydinliiketoimintojen maksutulo jatkoi kasvuaan ja sijoitussidonnainen maksutulo nousikin yhtiön historian korkeimmaksi. Tämä oli seurausta Danske Bank -jakelukanavan sekä omien jakelukanavien maksutulon kasvusta. Yhtiö menetti kuitenkin markkinaosuuksia, koska koko henkivakuutusalan maksutulo kasvoi vielä voimakkaammin.

Mandatum Life asetti kymmenen vuotta sitten uusmyynnissä ydinliiketoiminta-alueikseen sijoitussidonnaisen vakuuttamisen sekä riskivakuutukset. Tuolloin yhtiön vastuuvetka muodostui lähes kokonaan laskuperustekorollisesta vastuuvetlasta. Vuonna 2013 vastuuvetlan rakenteessa tapahtui merkittävä käänne: sijoitussidonnainen vastuuvetka ylitti laskuperustekorollisen vastuuvetlan. Kääntein aiheutti sijoitussidonnaisen vastuuvetlan voimakas kasvu ja eläkepainotteisen laskuperustekorollisen vastuuvetlan aleneminen. Laskuperustekorollinen vastuuvetka laski kuluneena vuonna alemmaksi kuin kertaakaan aiemmin nykymuotoisen yhtiön historiassa.

Kustannustehokkuuden tärkeys korostuu entisestään, kun sijoitussidonnaisen liiketoiminta-alueen painoarvo kasvaa. Yhtiössä toteutettiin vuonna 2013 kustannussäästöohjelma, jonka tavoitteena on pitää muut kuin myynti- ja tulossidonnaiset liikekulut vuoden 2012 tasolla vuoteen 2015 asti. Vakuutussäästöjen samalla kasvaessa tämän odotetaan parantavan kustannusliikkeen tulosta lähivuosina.

Baltiassa riskivakuutusten kysyntä lisääntyi ja uusien vakuutusten myynnin vuoksi riskisumman kasvu oli merkittävä. Sijoitussidonnainen vastuuvetka kasvoi edellisestä vuodesta, mutta kokonaismaksutulo jäi hieman vuodesta 2012. Organisaation toimintaa tehostettiin ja muokattiin vastaamaan paremmin asiakassegmenttejä.

Vuoden 2013 aikana Suomen organisaatiossa toteutettiin yritysmyyntin uuden toimintamallin jalkauttaminen. Uuden myynti- ja hoitomallin tavoitteena on myyntin tehokkuuden sekä asiakaskokemuksen parantaminen. Uudessa toimintamallissa myyntin osaamisen kehittämiseen panostettiin erityisesti. Lisäksi jatkettiin esimiestyön ja työhyvinvoinnin kehittämistä.

- [Poista sivu](#) [Lisää sivu](#)
- [Oma raportti: Sivut \(0\) / Muistiinpanot \(0\)](#)

- [Tulosta](#)
- [Lisää muistiinpano](#)
- [Vertaa vuoteen 2012](#)
- Jaa: [Sähköposti](#) / [Twitter](#) / [LinkedIn](#) / [Facebook](#) / [Google+](#)
- [Sanasto](#)
- [Käyttäjän opas](#)
- [Seuraava](#)

[Edellinen](#)